# 喀報 cast net

喀報第兩百零九期

社會議題

題

人物

樂評

書評

影評

8+1

文化現象

照片故事

1 心情故事



## 逆轉生活不便 打造新世界

2015-03-28 記者 顏晟宇 報導

「搜索」是一件每天都在發生的事情,找尋資料、尋找地點幾乎發生在每一個人身上,隨著智慧型移動裝置的普及及軟體開發的成熟,應用程式(app)也變成了人們生活中不可或缺的部分。但什麼才是使用者真的想要的服務,如何讓尋找的過程更為便利,應用程式搜索的想法由此而生

創業至今,目前為飛搜(Fiiser)股份有限公司執行長的林修平,從生活中的不便激發出許多創意點子,他將這些點子化為實質的服務,解決自己遇到的困擾,也解決了眾人遇到的難題。

## 不願平凡 走不同的路

高中讀的是建國中學,大學讀的也是全臺首府臺灣大學的電機工程學系,這樣亮麗的成績總讓林修平身旁的人覺得他前途無量,在離開校園後,他和班上的同學一樣,進入了在當時最熱門的職業IC設計工程師,然而,他很快地就發覺這並不是他想要的。



成立公司做自己想做的事,比起內容固定不變的工程師工作,更有挑戰性和滿足感

(照片來源/顏晟宇攝)

「在當時,能在聯發科、瑞昱科技這樣的科技大廠工作是人人稱羨的,年薪百萬根本不愁吃穿,但是我覺得很無聊。人在沒有錢時是不會無聊的,工程師的薪水很好,但生活很規律,都做一樣的事情。在大公司裡當小螺絲釘一點成就感都沒有。」林修平無奈的表示。因為心中有一個美好的夢想和願景,再加上自己喜歡發明東西的興趣,他決定要做一些不一樣的事情。辭掉了優渥的工作,找了三五好友,開始發想該如何做出好的服務,貼近使用者想要的。

在一次找停車位的經驗當中,林修平發現,如果有地圖在手機裡,可以即時地告訴我哪裡能停車並且指引我方向是一件非常便利的事情,而且這並不只是他的困擾,若做出來,有停車需求的人都能享有這樣方便的服務。林修平滿腔熱血的將自己的想法告訴許多知名的科技公司,但卻都遭到無情的拒絕。

# 學習專利 累積實力

在那個年代,人們還用著黑白銀幕的手機、手機上網的功能也還不普及,地圖放入手機的想法根本是天馬行空,有間公司更回答他:「大部份的人們都是計畫好行程才出門的,誰會臨時起意說要去哪,才馬上找地圖?」這個答案若對比於今日的消費者使用習慣會有很大落差,在現今,年輕人說走就走,或是到了一個場所馬上用地圖看附近有哪些旅遊景點和餐廳已經是非常普遍。

當時的大環境架構無法滿足那樣的想法,林修平感嘆的說:「第一個耕耘的人不會是最後收割的人,進去的早不如進去的巧。」他還是保持他的熱情,既然別人不願意做,那就自己來,他開始學習寫專利,強化自己的實力。廣泛使用於現今地圖及地理位置服務的LBS(Location-based Services)技術專利就是由他最早撰寫取得的。

### 媒體歷屆廣告

#### 推薦文章

- 默默耕耘 健康守護者
- 廉價航空 帶你去旅行
- 走進美國 小費學問大
- 演藝人生 時代之歌
- 認識星星的孩子

#### 總編輯的話 / 洪詩宸



本問為喀報第二〇九 期,共有二十三篇稿 件。本期媒材多元, 四種媒材都有人發

表,共有新聞圖表五則、廣播一 則、動畫四則、電視專題一篇、文字十二篇。 本周頭題為張凱翔的 〈工業與農搶水 強制休耕〉,結 合近日缺水...

#### 本期頭題王 / 張凱翔



台南人,處女座,喜 歡拍照、電影、書 籍、單純的東西。 不喜歡海鮮、虧心

事。 台南人,但台語很爛,和計程車司機聊天總是有聽沒有懂, 處女座,但不潔癖,對於生活卻有 自己的堅持。 思想很老派,老...

# 本期疾速王 / 劉雨婕



哈囉,我是兩婕。 別人總是說我平易近 人,但我卻有著開 心時會咧嘴大笑,生

氣時也異常激動的矛盾性格。 喜 歡透過文字表達內心的感受, 而 音樂和電影則是我生命中不可或缺 的元素。

#### 本期熱門排行



**創新偶電影** 難懂觀眾情 包金 / 影評



教師流動高 教育品質低 謝宜寧 / 文化現象



七種人格 心碎與浪漫 李恬芳 / 影評 廉價航空 帶你去旅行 陳思寧 / 文化現象



工業與農搶水 強制休耕 張凱翔 / 文化現象



現今許多位置服務背後的技術專利就是由林修平最先取得的。

(照片來源/mitchrusso)

對許多大公司而言,專利就是公司的重要資產,在這個新創公司林立、創客及豐富想法的團隊百家爭鳴的年代,透過專利撰寫申請來保護自己的想法是非常熱門且重要的事情。林修平結束了第一個創業後,他加入了美國科技專利事務所,學習撰寫專利和幫科技公司們進行法律訴訟,一場專利訴訟的成本少則幾百萬美金,多則好幾千萬。在事務所的經歷讓林修平看到智慧財產保護的重要性,也為自己在未來成立公司時做更全盤性的考量。

「可能是個性吧,和別人不一樣,我在寫專利時都會寫得很詳細完整,連公司的企劃說明書都能寫得像專利申請書了。」專利的撰寫也讓林修平從中賺了不少錢,這些專利有的也移轉到目前他 所成立的公司。

## 再度創業 放眼中國

二〇一二年六月,一個心中困惑的想法,激發他成立應用程式搜尋服務公司的動力。在當時,他和他的團隊做了app產生器,幫助一些想要開發自家app的商店一個快速製作的平台,店家只要付些錢,團隊就幫忙製作專屬的app。然而,就在某次搜索過程中,林修平想到:「找我們合作的商店有上百家,商家的資訊、商品訊息我都能看到,若這些內容在消費者下載app之前就能了解,再決定是否真的需要裝載,這樣既方便也不會浪費手機的儲存空間。」

使用者想要的是即時且在地化的資訊,每次要下載app前都只能看到網頁的介紹或是由開發者提供的簡介影片來瞭解資訊。常常會下載後才發現裡面根本就沒有想要的服務,只好再移除程式,這樣的過程繁瑣又無奈,林修平希望擔任幫使用者先查看資訊並如實提供的角色,最終的下載與否依然留給使用者。這樣的服務,除了在臺灣推出,他的大目標是中國市場。



在中國,應用市集的種類五花八門,高達上百家,每間廠商都想做自己的商店,

但對使用者而言顯得十分複雜。(照片來源/cnetnews)

臺灣對於網路軟體產業而言是非常有指標性的,雖然市場小,但軟硬體設施完善且普及,這也是許多新創公司測試市場反應的最佳地區。林修平將目標放在中國,是因為中國有廣大的搜索需求,上百家app市集,讓消費者不知從何挑起,且市集不互通更是對使用者不便利。林修平透過專利技術解決這樣的問題。

「進入中國市場有法律限制和管控,但不用怕競爭,因為一進來就是在競爭。想在網路市場上競爭就要面對中國人的狼性。」在中國市場推出服務很多人擔心的就是被快速的抄襲,專利的佈局就是一項很好的保護,但其實近年來技術上的創新變得不多,幾乎都是服務、功能上的創新應用,因此積極的探索使用者真正要的才是根本之道,對方抄襲了服務,但沒有好的獲利模式依然徒

# 追求夢想 服務更多人

除了搜索,他的下一步,是要讓app使用更貼近消費者。在下載app時,出現儲存空間不足以致無法安裝的訊息總是讓人感到氣憤,智慧型裝置的儲存空間對許多手機重度使用者更是欲求不滿,往往都要東刪西減後,挪出空間裝新軟體。再者,目前用來滿足新興市場需求的中低階手機,為了降低生產成本,內存空間更是少。這些麻煩事林修平希望透過「雲端」來解決。「在未來,你常用的app就放在你的雲端裡,要用時再開啟就可,大幅提升了使用效率,也讓手機空間不再被限制。」林修平充滿門志的表示。

從辭掉了工程師,自行創業至今,林修平不曾後悔過,雖然和同學相比,薪水可能起起伏伏,但 比起一成不變的工作,他是在實踐他的夢想,做自己真正想做的事。他樂於分享自己的創業經驗 ,也希望他所提供的服務能著實解決人們心中的問題,帶給生活更多便利。



角色雷同 手遊公司遭告

手機遊戲好潛力 競爭更劇



遊戲大廠美商暴雪公司因手機遊戲刀塔傳奇中 角色、故事設定有多處抄襲暴雪旗下遊戲魔獸 世界,進而對刀塔傳奇提告。 臺灣超越英國,成為全球前五大手機遊戲市場,臺灣遊戲產業所面對的競爭將更加激烈。

**▲**TOP

關於喀報 聯絡我們

© 2007-2015 國立交通大學 傳播與科技學系 All Rights Reserved.

Powered by 🍫 DODO v4.0