

吉光有機農園創辦人—謝其吉：我不是幸運者



讀 0

推文

2018-01-11 記者 何浚捷 報導

謝其吉，46歲，苗栗縣獅潭鄉客家人，曾經擔任警察的他，因擁有敢做敢犧牲的心態，除了取得台灣有機認證，還為了讓台灣的農業能夠在國際上嶄露頭角，努力爭取歐盟ECOCERT有機認證，至今從事農業長達17年之久。

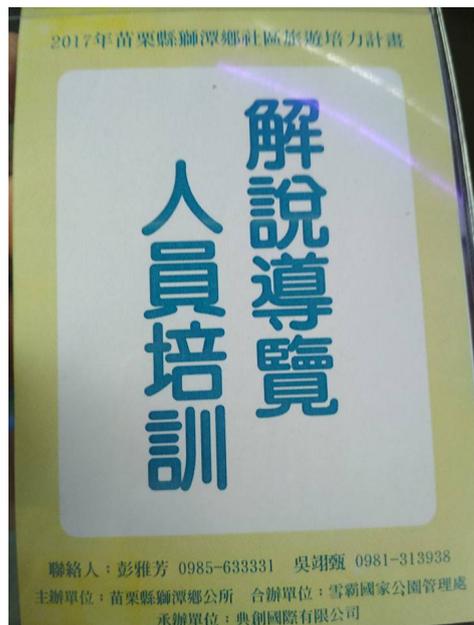


謝其吉，一位野心非常大的農人，其中的目標就是讓世界看見自己的產業。(何浚捷 / 攝)

栽種知識 從小培養

謝其吉的家庭從事雜貨店生意以及農業，父親繼承曾祖父的事業、管理雜貨店；母親則負責農業，栽種生薑、柿子以及仙草。謝其吉國小三年級起，都會跟隨母親到山上砍草，到後來也慢慢開始接觸管理竹林以及樹林的工作，為現在的他打下穩固的農業知識。

在還沒有正式成為農人以前，謝其吉是一名警察。後來因雜貨店投資失敗，警察薪水無法償還巨款，決定辭去警察一職，首先投身土地中介業。期間收入豐厚，償還了一部分的貸款，後來因對土地中介失去興趣，最後才會投身農業，土地中介為副業。在創業以前，謝其吉先師從有栽種草莓經驗的弟弟。此外，為避免與時代脫節、獲得符合市場的栽種技術，也報讀農業相關課程。



為了更了解如今市場的運作以及為產業的未來鋪路，謝其吉願意犧牲時間報讀各種相關課程，

如解說導覽人員培訓。(吉光有機農園臉書粉絲專頁 / 翻攝)

創業難 轉型更難

創業初期，因身負重債，謝其吉無法向銀行貸款，有三分之二的資金來源是來自雜貨店微弱的利潤，剩餘的都由政府補助，土地也是向別人租借，因此需要負擔的龐大租金。有時因產量不理想，無法繳交田租，還因此成為村民的八卦。

一開始他與一般農民一樣，都是栽種慣性農作，即農作物含有化學農藥成分。直到他的侄子到草莓園採摘草莓來吃，為了家人們的健康，他決定把產業轉型成無毒農業，到後來發展成有機農業。

台灣有機認證標準不比國際的嚴謹，只需要產物不含農藥成分、使用非化學肥料即可。經過時間與經驗的累積，謝其吉的草莓終於獲得台灣的有機認證，但他不因此而停下。為了讓消費者安心，也希望自己的草莓能夠外銷國外，他不惜砸下重本取得歐盟ECOCERT有機認證，但過程卻十分艱苦。為取得歐盟有機認證，謝其吉需要按照認證單位的規定，每年花費5萬以上到國外上課，其中不包括機票及住宿的費用。此外，每一年的驗證費用更高達30萬，還無法保證一定會取得認證，使他壓力非常的大。在栽種方面使用的所有肥料、幼苗以及土地規劃都需要向認證單位報備。值得慶幸的是，在轉型的第三年，謝其吉遇到了和他理念相同的合夥人，成立了公司，解決了的資金的問題。「如果沒有投資者，根本無法成事。租金什麼都需要錢，靠自己的產量利潤根本無法負荷。」



採訪當天還是草莓栽種的時期，因此只有草莓花可看。

這也寓意著創業之路雖然難走，但過程中一定會遇到許許多多值得欣賞的風景。（何浚捷 / 攝）

台灣農業 前景不佳

問及對於台灣農業的未來，謝其吉抱持不樂觀的態度，因台灣在國際間的地位不被承認。若要讓取得國際地位，唯一的方法就是與國際合作。此外他也指出，台灣消費者的民族認同感也待加強，「外國的產品不管價格多少，一定是最好的；而台灣一定是最爛的」。

在台灣農業改革方面，謝其吉認為首先要解決的是產銷制度。但對於此事，他認為不管什麼政黨執政都無法改變現況，因為只要開始改革，就會得罪人，往往只能靠「派糖果」的方式避免鬥爭。謝其吉不覺得年輕人會加入農業，因農業收入不穩定，年輕人不會願意冒險。

謝其吉：我不是幸運者

談到今日的成就，謝其吉認為自己不是幸運者，而是自己願意犧牲的態度。在訪談中不斷重複提到「看你怎麼想，以及願不願意去做」。以產業轉型為例，每一年的4月必須飛到外國受訓，犧牲的是栽種的時間。為了達到國際有機標準，他還得捨棄之前的經營模式，完全配合認證單位的要求，購買有機幼苗以及使用不含化學成分的肥料。謝其吉指出，轉型的前兩年本來能夠擁有100萬的利潤，最終只剩下10萬。對於這樣的決定，他不曾感到後悔，反而覺得後悔是逃避良心的說法，是給自己一個下台階。他承認創業是一段辛苦的過程，但只要努力彌補錯誤，把好的繼續堅持下去就一定會有成功的一天。

對於自己產業的未來展望，他除了希望可以得到歐盟有機認證以外，公司可以繼續擴展，有朝一日可以擁有輔導其他國家的能力，讓其他國家的農業可以一樣成功。



謝其吉從不吝嗇分享農業知識。

圖為台北海山國小送給謝其吉的感謝函。(吉光有機農園臉書粉絲專頁 / 翻攝)

延伸閱讀：

什麼是歐盟ECOCERT有機認證？

▲TOP

關於新客家人群像 聯絡我們

© 2007-2018 國立交通大學 傳播與科技學系 All Rights Reserved.

Powered by  DODO v4.0