

林宏文專欄

全球最大結構化天使基金集團 不藏私經驗談 ——矽谷Seraph集團創辦人暨CEO顏家宏、亞太區合夥人周宏雋，互貴興業總經理郭加泳（控工80）專訪

2023-02-16



2004年在矽谷創立的瑟拉夫（Seraph）天使基金，目前Seraph管理1.5億美元，投資130餘家公司，是全球最大結構化天使基金集團，相較一般矽谷天使基金成功率僅11%，Seraph天使基金投資成功率高達62%，因此也吸引包括台積電高層、AT&T全球董事長、輝瑞消費品部門總裁、CNN共同創辦人、VISA全球執行長、GE醫療全球執行長等400位知名投資人參與，其中來自台灣的有30多人。

創辦人顏家宏大部分時間經常全球到處跑，並且建構起投資人及創業家的網路脈絡，很多投資人都是身處不同領域的專家，也都成為這間公司的眼睛，幫忙盯著可能發展為下一個獨角獸的企業。以下是這回訪談的精華節錄：

「一般來講大的VC投資以後，天使就退出，或是說根本就沒有公司在意了」我花了一年時間發現，天使這個行業美國每年投資兩百五十億美金，這個行業成長得很快，但是沒有正式的財稅機構。當發現這個市場有這樣的追求之後，就建立了一個新的基金方式叫「結構化天使基金」。

因為天使投資是風險很大的！我們做法是看到很多天使投資失敗，是因為他們投資只兩、三家公司，但他們不太了解其實很早期的公司風險很大。我們從歷史的資料上看，得要投資到十五到二十家，把資本打散，而這幾家讓你的數字更有增長的機率。

「結構化天使基金」的概念是讓人把錢放到基金裡去，分別打到二十家到三十家高科技公司。在這段過程中，當然有的進展很好，有的進展不好，天使可以繼續加碼成功的東西，這樣的做法，比一個人在外面投資的成功機率更大。

這個跟創投的理論是一樣的，但差別是創投無法讓投資人能加碼投資，靈活跟彈性程度就比較高。

我們的服務對「天使」比一般的創投服務更重要。創投很多時候錢是從財團法人過來的，或從大型公司或從保險基金過來的，但財團法人並不是個人，需要的報表。

但是「天使」會非常積極想知道這些公司怎麼樣，需要怎麼樣的幫助，有些非常的有熱情。不同的天使，我們服務最重要的地方在於溝通。因此我們每個月都會有訊息發出去，說明那家公司發生什麼事情，使他們更了解。

每一年我們會在矽谷舉辦全球大會，所有投資人都可以參與。創業家跟投資人藉此聚在一起直接交流，直接從企業家知道情況。目前只有我們在做這樣的服務。

美國政府這兩年尤其今年大量撥款，經過學校等，希望透過大量的撥款研究機構，在這兩年創造出很多不同的商業機會，讓美國在世界科技領先地位上更穩固。

他們的動作非常快，也做得非常好，帶出很多投資機會，除了我們Seraph跟台灣投資結合起來，往後兩三年會看到更多項目，希望能夠帶動台灣更多的天使人共襄盛舉。台灣人其實在美國非常多，通常是工程師比較多，真正在大企業裡面做CEO的不多，真的在矽谷核心投資圈裡面，台灣人其實非常少。

今天台灣不管是企業界或是天使投資界，事實上可以跟矽谷裡面最核心的Seraph合作，這樣可以得到最新的科技，和了解矽谷的產業趨勢，對整個企業和產業發展會非常有幫助。

主持人：Michael是交大天使的第一任CEO，你現在自己也經營企業，也跟我們談一談你的建議跟分享。

台灣有一些很不錯的先進技術，有些技術美國的單位或學校不一定能看到，或者被開發出來，有一些好的研究台灣甚至都已經把專利都布局好。這時候說不定也有機會跟Seraph談，比如陽明交大已經有某一些很好的機會或專利，如何跟這邊做整合，都是很好的發展機會。

上一篇：從黑手鐵道員到博士處長 百年台鐵能如何改革？——前台鐵管理局機務處長宋鴻康（物流碩專班93）專訪

下一篇：高暢(健康心理中心實習心理師)：你心中住著幾個人這事你知道嗎？

品牌金柏獎ESG組

►► 車用/伺服器/5G 導熱散熱材料 ◄◄

熱模擬測試服務

客製化生產

無最低訂購量

Email: nctu.yosheng.editor@gmail.com

電話: 886-3-5712121#51472

地址: 新竹市大學路1001號浩然圖書館

© All right reserved 2020