

開業

築一個理想的夢

“開業”，賺錢的開始？進步的結束？這始終學生時代的我心中的疑惑，或許也是許多即將畢業的學子所困惑的。



于民國 75 年，為了成家立業，我毅然投入開業的行列，從此開啟生涯的另一扇門及無止境的解惑之路。隨著歲月的成長，診所的業務日趨穩定，但是心中的困惑卻與日俱增。我常自問“OD, Endo Presthesia 難道這就是開業醫的一生？”於是自 78 年起，我選擇每週半天時間回到學校圖書館，重溫讀書的舊夢，在各類期刊中找尋答案。終於我發現 Dental Implant ——一個極待開發的領域，於是開始收集、研讀相關的書籍與文獻。

於 79 年，有幸結識當時任職 President of Dental Implant, Harvard U. 的 Dr. Paul Schnitman。自此才真正開始踏上 Dental Implant 的領域。並於 Boston 完成 Basic and Advanced Program。

隨後，為了讓 Dental Implant 能於診所業務中落實成長，同時有感於國內消費與環保意識抬頭。“院內感染管制”、“環保議題”成為消費者所關切的話題，加上本人初創之診所空間狹小，不敷使用，遂開始尋求易地擴大，並以“安全、科技、環保”為主要目標。首先，在中古屋與預售屋中，我選擇後者。因為我可以在施工中構建符合需要的管路與環境，尤其是醫療廢水處理。由於診所設計一題，本人已曾於校友會中發表過，其他理念簡述如右：



診所中手術掠影



診所員工出遊留影
(小懇丁)

• **隱私的就醫環境** 口腔亦是病患的隱私之一，所以，在診所空間上，應有適當的空間區劃。

• **安全的就醫環境** 舉凡可能造成院感染的途徑皆應防範。例如：牙科手機、醫療用水、器械，乃至牙科動力來源 - 空壓機的空氣品質，這部份有賴適當的消毒設備與流程。

• 科技的應用

1. 成立開刀房：包括準備室、手術室、EKG、Periotest。
2. 設置 Tomogram：為使 Dental Implant 更安全的診斷、計劃、植入，我們主張 Tomogram 不可或缺。
3. Bio-Material 的應用：包括 GTR、GBR。

自從移居新診所一年來，在團隊的合作下，我們已完成多例 Dental Implant 、GTR 、GBR 、Sinus elevation，並從 Tomogram 應用中，發展出更方便的對應方法（paper 進行中）。

展望未來，高品質的醫療絕非一人所能及，我們希望能夠培育更多人才，朝專業分工、教學與研發邁進。

走筆至此，本人深感慶幸，當年走入陽明牙醫得衆多師長的教誨，乃有今日的成長。也感謝 Dr. Schnitman 的提攜，更感謝內人及親情的鼓勵與付出。

最後，您認為開業是賺錢的開始？進步的結束？或是成長的開始呢？