

結合市場與技術 兩岸車輛產業雙贏！

文：王麗娟 圖：李慧臻

2011年兩岸車輛產業合作及交流會議，大會主席車輛公會陳國榮理事長與中國汽車工業協會董揚副會長再次於台灣歡聚。車輛公會理事長陳國榮，為交大EMBA學長。

→ 2011年兩岸車輛產業合作及交流會議，
於台灣歡聚。車輛公會理事長陳國榮，
大會主席車輛公會董揚副會長與中國汽
車輛公會董揚副會長，再



不受颱風影響，2011年「兩岸車輛產業合作及交流會議」，8月30日在新竹盛大舉行。在大會貴賓經濟部技術處吳明機、新竹縣長邱鏡淳、大會主席車輛公會理事長陳國榮，及中國汽車工業協會副會長董揚共同揭幕下，首日進行九項合作成果分享，並簽訂四項合作備忘錄

(MOU)。

此會議為經濟部搭橋專案之一，由車輛公會、台灣車輛研發聯盟(TARC，車研聯盟)與中汽協共同辦理，第三年的活動持續受到產業界的熱烈支持，陸方來賓遍佈全中國，吸引逾百位大陸車輛界菁英與會，創下三年來最多人數來台紀錄。



1



2



3

大會主席車輛公會理事長陳國榮，特別與現場與會人士，以熱烈掌聲，歡迎不畏颱風、遠道而來，由中國汽車工業協會副會長董揚所率領的代表團。

兩岸車輛產業交流，今年是第三年。陳國榮指出，回顧過去三年，台灣的汽車產業在2009年約成長29%，去年才11%，今(2011)年1~7月約成長25%，規模仍小，且尚未與中國市場產生任何關聯。他表示，雖然台灣的汽車工業目前產值還不大，但未來的發展是可被預期的。他表示，未來兩岸車輛產業順利展開合作，將對雙方都有加值效益。

陳國榮肯定兩岸搭橋與互動交流的成績。他表示，ECFA第一階段簽訂了三十三項汽車零組件進口，未來有機會以零關稅進入大陸，這可

說是兩岸交流的重大成就。

過去三年來，台灣也發展了汽車品牌「納智捷」，由兩岸展開合作，並將納智捷定位為兩岸的民族品牌，即將於九月上市，被視為是兩岸車輛產業交流的重要里程碑。

兩大主軸，充滿機會

汽車是一個成熟而競爭的產業，兩岸在汽車產業的合作，未來的利基何在？陳國榮指出，「新能源」及「智能汽車」是最被看好的兩大主軸，未來充滿機會。

在推動新能源部分，目前兩岸合作已有初步成績。台灣的電動車，除已在杭州少量試營運外，在今年底，也將在台北市及台中市，分別有三種品牌、五~六種車款進行試營運。



2011年兩岸車輛產業合作及交流盛會中，分享了目前兩岸合作的成果與進度，陳國榮特別感謝兩岸政府搭橋的智慧與用心，也謝謝熱情參與願意。

黃金十年，兩岸共贏

中國汽車工業協會副會長董揚致詞表示，「這是我第四次到台灣，卻是第五次參加搭橋會議」。因為，除了車輛產業，車載資通訊產業，也是他的職務所轄。

董揚說，這五次的搭橋會議，目的只有一個，就是為了兩岸車輛產業的合作。因為颱風關係，使得原本預計提早一天抵達台灣的董揚，班機延後到30日下午才趕抵新竹會場。董揚笑說，兩岸車輛產業合作及交流的潮流，勢在必行，連十三

圖說

1. 中國汽車工業協會副會長董揚為兩岸搭橋盡心盡力。他說兩岸合作的潮流，連十三級的颱風也擋不住，全場報以熱烈掌聲。
2. 新竹縣長邱鏡淳率領縣府團隊，宣示將以單一窗口及最高行政效率，為兩岸車輛產業合作成功做後盾。
3. 持續大力推動兩岸搭橋的經濟部技術處吳明機。
4. 第三屆「兩岸車輛產業合作及交流會議」大會籌委會主委，同時也是車輛中心總經理黃隆洲說，他手機裡有很多讓他感動的聯絡簡訊。來自中國各城市的來賓，許多人轉機甚至轉城市換班機，還是熱情不減地前來參加。
5. 車輛公會理事長陳國榮同時也是裕隆汽車總經理陳國榮，看好兩岸合作雙贏互利，許下「華系車將來要引導世界汽車潮流」的願景。

2011兩岸車輛產業合作及交流會議 MOU簽署一覽表

MOU主題	台灣簽署公司
車聯網與智慧公車合作	峰鼎電子
主動安全系統合作	台灣車載資訊通
電動大巴合作	小馬租車
特種車輛合作	泰瑋企業

級的颱風也擋不住。語畢，現場熱烈掌聲。

董揚指出，中國大陸的汽車產業，2010年全年產、銷數量雙雙突破11800萬輛，規模居世界第一。他謙稱，「我們自己認為這樣的成績，是大而不強」。還說，「台灣汽車產業規模雖然相對小些，但卻可說是，強而不大」。

有人比喻中國汽車市場過去十年的表現，是白銀十年，而未來十年，更將是黃金十年，成長的速度及規模都相當驚人。董揚分析，中國缺乏強而有力的零組件(零配件)供應商，而台灣很多汽車零組件(零配件)的公司，則十分需要像中國這樣的整車市場，做為舞台。「所以我想未來大陸及台灣的汽車產業，有著非常好的合作前景」，董揚如此

強調。

董揚說他十分同意台灣車輛公會理事長陳國榮，在大陸開辦企業，所許下「華系車，將來要引導世界汽車潮流」的願景。他強調，只要兩岸攜手緊密合作，中華民族的汽車產業，一定能夠引領世界汽車產業的潮流。

會議亮點，簽署4份MOU

大會籌委會主委，同時也是車輛中心總經理黃隆洲亦說明，每年會議亮點－「合作意向書簽署」，今年則有台灣車載資訊產業協會與車載資訊服務產業應用聯盟、峰鼎電子公司與啟明信息技術公司、小馬租車公司與上海瑞華集團、泰瑋企業與福建僑龍專用汽車公司，簽署4份MOU，展現兩岸車輛產業的實際合作。

曾經參與上海世博電動巴士全程運行之上海瑞華集團帥鴻元總裁表示，

表

簽署方

大陸簽署方

電子公司

啟明信息技術公司

通訊產業協會

車載資訊服務產業應用聯盟

租車公司

上海瑞華集團

企業

福建僑龍專用汽車公司

他希望與台灣巴士產業及租車公司合作，爭取參與台灣經濟部工業局辦理之智慧電動車先導運行計畫，同時考量在台灣與本地廠商合作生產電動大巴。此行他將拜訪數個台灣企業尋找合作機會。

兩岸車輛產業熱情參與！

拿著手機，第三屆「兩岸車輛產業合作及交流會議」大會籌委會主委，同時也是車輛中心總經理黃隆洲說，他手機裡留著許多讓他感動的聯絡簡訊，正足以說明，兩岸車輛產業，對搭橋合作的熱情與盼望。

2011年「兩岸車輛產業合作及交流會議」於30及31日兩天，在新竹舉行。黃隆洲說，「大會會期遇上颱風，我們的確很擔心，飛機根本飛不來」。

大會工作團隊趕緊一個個聯絡，結果很多人的答覆是，這個班機沒飛，我坐下一班；這個城市沒飛，我就到另一個城市去飛。像杭州航班沒飛，有人轉輾到上海搭飛機來台灣；北京國航沒飛，有人就馬上換了華航飛過來。這些中國嘉賓說，「颱風，沒在怕的啦！」、「反正就是要來啦！」，參與熱情的程度，讓黃隆洲與大會團隊十分感動。

今年是「兩岸車輛產業合作及交流會議」召開的第三年，開放報名第二天就已經宣布額滿。不但吸引逾百位中國大陸車輛界菁英與會，更創下三年來最多人數來台紀錄，原先規劃300人的會議場地，最後吸引了400位與會者參加，幾乎不受颱風影響。

黃隆洲表示，搭橋會議帶動兩岸車輛產業新契機，前二年比較著重互相

→兩岸車輛產業合作及交流會議30日正式召開，
前排左六起）新竹縣長邱鏡淳、經濟部技術處
汽機、大會主席車輛公會陳國榮理事長與中國
工業協會董揚副會長共同開幕。



了解及認識各自優勢所在，今年大家已經比較了解彼此，加上兩邊的政府都有相同的車輛產業發展主軸，因此，今年大會議題得以進一步聚焦在新能源電動車與車輛電子等主題上。

在前二年的合作基礎上，今年大會邀約了九個案例分享，包括：杭州電動車示範運行、大陸電動巴士發展、智慧巴士合作、鋰電池、兩岸電動汽車合作開發、電動車及關鍵零組件標準、主動安全系統、汽車白車身模/夾/檢具、海峽兩岸驗證及認證合作等。

目前，兩岸都有先導運行的政策與推動計畫，讓交流更具體地動起來。中國杭州已經推動電動車示範

運行，台北市與台中市也即將在年底試營運，這將讓更多民眾，提早體會未來不傷害環境、且具備高智能的車輛將如何帶來全新的體驗。

黃隆洲強調，台灣的車輛電子發展得相當不錯，對於中國車輛產業及競爭力，具有互補雙贏的機會。他希望，透過雙方在交流大會上樂於分享的氣氛，使交流的氣氛更加熱絡，最重要的是，討論ECFA簽訂之後，未來雙方可以怎麼做？

8月31日大會安排與會來賓，分成四組，分別是電動車組、車輛電子組、車載資訊通訊，以及標準驗證組，讓這四組人員，暢談交流並對大會提出結論報告。黃隆洲說，希望透過這樣的分組討論，能夠做成往後三年，甚



至一～二年的行動方案建議。他認為，這些討論出來的意見，也可以據以向政府做出建言。由民間交流的共識，去形成政策，也是很好的方式。

為了讓與會來賓有一趟豐富的產業饗宴，大會除了論壇之外，還準備了五十幾項產品展示介紹，以及許多體驗活動，從參加人數踴躍的程度，可以看出，雙方對這樣的交流活動，期待很高。

被媒體問到，黃金十年商機啟動，ECFA簽訂之後，兩岸搭橋任務影響深遠，身為大會主委的黃隆洲，有何自我期許，他說，「我沒有想到這麼大的問題。我與團隊只想一本初衷，讓兩岸車輛產業的交

流活絡。讓兩岸集中火力，把技術與市場加起來，就有機會共創能與世界競爭的利基」。

他強調，中國有很大的市場，台灣有很好的技術，這兩個關鍵要素結合起來，尤其在類似車載資訊通訊及電動車這種新興產業上，將有機會與先進國家競爭。

2010年，杭州，第二屆「兩岸車輛產業合作及交流會議」，台灣有130幾位企業界老闆踴躍參加。2011年，第三屆「兩岸車輛產業合作及交流會議」在新竹舉行，才一開放報名，第二天就爆滿了。身為大會主委的黃隆洲笑著說，這表示大家對主題很有興趣。他希望以後能為台灣的各種產業，透過這種方式，走出不一樣的路來。友聲